领英助理
lingyingzhuli.com

领英助理

深度挖掘领英社交价值
高效利用领英开发客户

领英助理
lingyingzhuli.com

目录
CONTENTS

01 为什么要使用领英助理?

02 领英助理的功能操作介绍

03 使用领英助理的直接收获

04 领英助理适用的行业群体

05 领英助理用户实名制反馈

06 你不可以错过的领英助理

01

为什么要使用领英助理?

温馨提示：领英助理无需下载安装，可以随时随地登录使用，所有操作任务一键提交，无需费时等待，无需人工值守。提交操作任务后支持关闭网页和关闭电脑，领英助理都会完全模拟手工一对一自动执行所有操作任务，彻底解放您的时间和精力，真正意义上实现工作效率的直线上升，智能开启24小时高效开发客户。

领英助理
lingyingzhuli.com

前言 (PREFACE)

领英是一个全球性职业社交平台，汇聚了全球超过**8亿**职场精英人士，其中包括**4000多万**商业决策者、**6100多万**有影响力的商务精英人士及**300多万**MBA毕业生。他们通过领英建立联系、获得最新资讯与知识、提升自我、拓展事业、赢得商业机会。他们共同构成了全球领先的职场人士社区，他们是今天和未来的决策者、影响力人物、领导者，他们也正是您的潜在目标客户。

领英助理就是在这样的时代背景下，针对全球最大的职场社交平台领英设计研发，2016年10月正式开放使用至今，用户数量累计已超出十万人。作为一个严格遵守领英规则框架下的辅助工具，领英助理拥有完善的风险识别和控制保护体系，专注于帮助每一位用户正确的深度挖掘领英社交价值，安全的高效利用领英开发客户。在领英助理上绑定您在用的领英账号，就可以同步领英，定向精准搜索客户，一键批量添加好友，一键批量发送消息，一键批量访问点赞，一键好友分组管理，深度抓取客户信息等。这能够帮助我们替代手工提高效率，让我们很轻松的每天坚持在领英积累开发客户，同时能够帮助我们有序化归类分组管理客户，让我们做高质量的精准营销。以此**快速积累丰富客户资源，有序分类管理潜在客户，迅速执行社交开发营销，直接得到大量优质询盘和销售机会。**

通过使用领英助理来充分借助领英的力量，**在领英上定向开发，重点捕捞，持续培养**，让自己抢先于同行拉近与每一位客户需求的沟通，早一步了解到每一位客户采购的计划，促成更高的订单转换率和达成持续的产品营销影响力。

领英助理
lingyingzhuli.com

精准搜索定位，批量添加好友

在领英助理上，我们可以100%的将领英内自己的潜在目标客户精准搜索出来，并一键模拟手工批量发送邀请，添加潜在目标客户为领英好友。通过不断的积累，我们可以很快的为自己打造一个海量买家资源库，并且能够和他们进行即时通讯以及形成深度了解营销。

纵向深度抓取，信息智能导出

在领英助理上，我们可以结合领英助理的深度抓取客户信息功能，100%的对专属客户进行深度抓取，一键获取客户更全面和更有价值的联系信息。以此保证我们能够对客户进行多维度和多线程的开发跟进，以及支持智能导出客户资料信息，有序存档管理。

分组管理好友，批量发送消息

在领英助理上，我们可以对自己的领英好友进行精细的自定义归类分组管理，这是保证后续所有营销开发工作有序化的基础。之后利用一键模拟手工批量发送消息的功能，100%的对领英好友进行周期性的反复营销，快速获得意向询盘。并结合批量访问点赞功能与客户建立友好的社交互动，促进沟通关系。

丰富客户资源，稳定优质询盘

领英全球用户突破8亿，在这个庞大的用户群体中，覆盖了多少我们的目标客户呢？领英助理帮助我们高效的获取海量目标客户资源和一对一稳定优质询盘，轻松建立和运营以领英为依托的社交客户开发渠道。让我们能够把更多的时间精力和工作重心专注于沟通跟进等重点工作中，以得到更高的订单成交率。

02

领英助理的功能操作介绍

温馨提示：领英助理无需下载安装，可以随时随地登录使用，所有操作任务一键提交，无需费时等待，无需人工值守。提交操作任务后支持关闭网页和关闭电脑，领英助理都会完全模拟手工一对一自动执行所有操作任务，彻底解放您的时间和精力，真正意义上实现工作效率的直线上升，智能开启24小时高效开发客户。

领英助理
lingyingzhuli.com

注册领英助理帐号

打开领英助理官方网站：www.lingyingzhuli.com，注册领英助理帐号后，登录领英助理操作后台。

绑定领英帐号同步

点击左侧功能菜单栏内的**“绑定领英”**，进入页面**“点击绑定领英账号”**，在弹出框内输入您的领英帐号密码进行绑定，绑定成功后就可以正式开始使用所有功能。

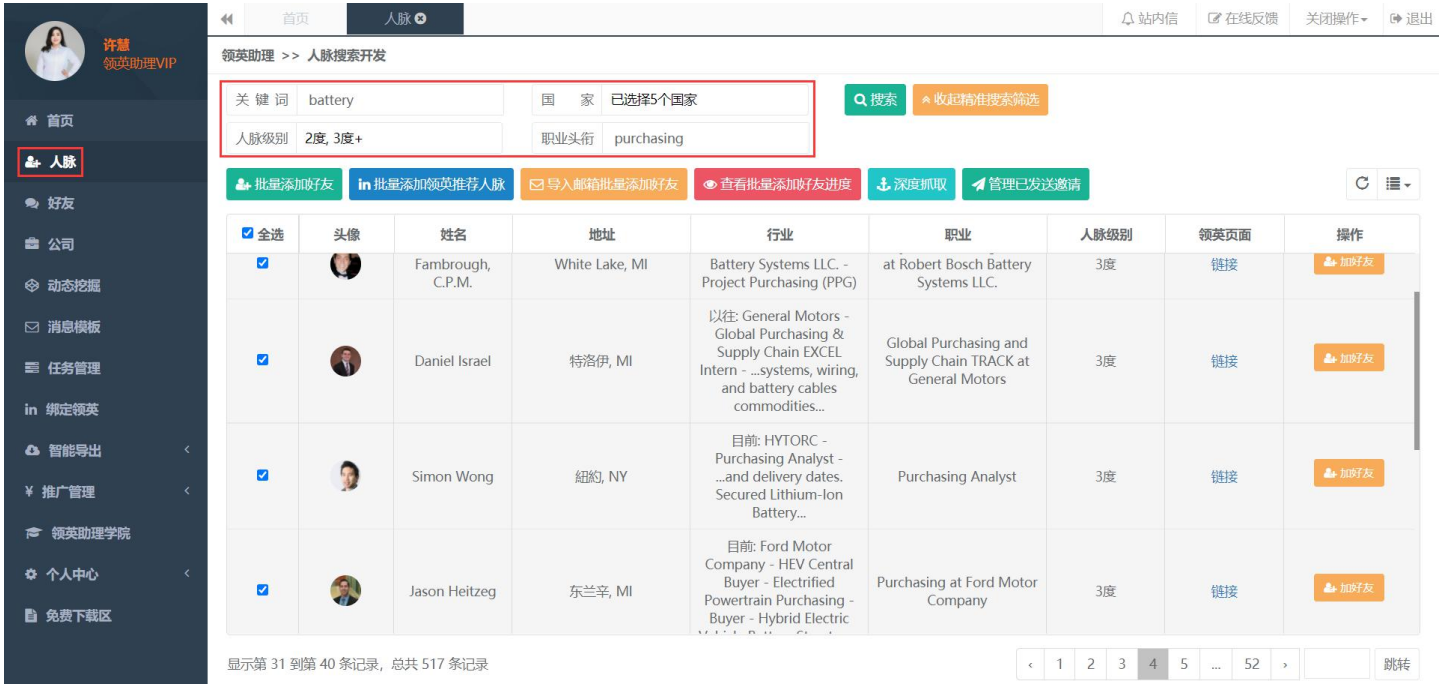
备注：登录使用领英助理优先选择谷歌浏览器或者360浏览器。

领英助理
lingyingzhuli.com

精准搜索定位
锁定高质量目标客户

点击左侧功能菜单栏内的“**人脉**”，输入任意关键词组，选择重点国家区域，搭配好友级别、职业头衔进行定向精准搜索，直接找出目标国家内自己产品的所有潜在客户，快速获得精准丰富的客户资源。

不限制关键词组语种，不限制关键词组类型，不限制搜索查询次数，自定义精准搜索开发，尊享海量优质客户资源。



领英助理
lingyingzhuli.com

一键添加好友
打造优质买家资源库

在搜索结果里选择自己的目标客户，点击**“批量添加好友”**，在弹出框内输入消息话术，同时可以在消息内智能插入姓名变量（自动添加客户姓名），一键模拟手工一对一批量添加领英好友。

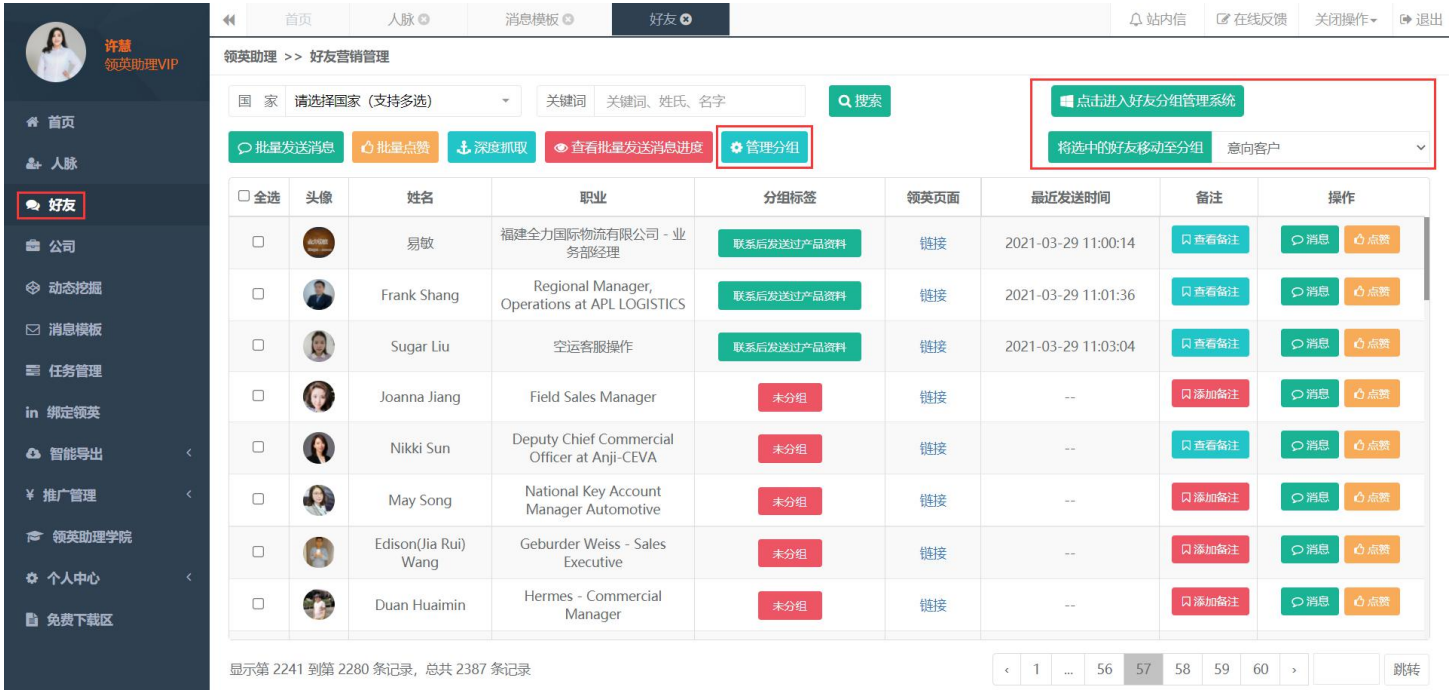
让所有的潜在客户都成为自己的领英好友，打造属于自己独家专属的买家资源库。高效快速增长自己的领英好友数量，为后续持续有效的营销开发建立基础土壤。

领英助理
lingyingzhuli.com

好友分组管理
实现针对性精准营销

点击左侧功能菜单栏内的“**好友**”，会自动同步自己的领英好友列表，一键选择对应好友移动至自定义分组。同时可以对每个好友进行详细备注说明，记录更详细的客户信息和跟进情况。

对自己所有的领英好友根据不同类型，不同进度，不同质量等归类分组管理。从而保证了后续所有的营销开发操作都能更有序的进行，帮助做好针对性的高质量精准营销，避免骚扰式的低质量营销。



领英助理
lingyingzhuli.com

批量发送消息
获得稳定一对一询盘

在自己的领英好友列表内，选择对应好友，点击**“批量发送消息”**，在弹出框内输入消息话术，同样可以在消息内智能插入姓名变量（自动添加客户姓名），一键模拟手工一对一批量发送消息。发送后自动记录上一次发送时间，方便后续判断客户开发跟进的周期。

同时结合已对自己的领英好友进行了有序的归类分组管理的前提，**“点击进入好友分组管理系统”**对不同分组内的领英好友执行不同内容的营销操作，做有针对性的精准营销，快速盘活潜在客户，获得意向客户询盘。

领英助理
lingyingzhuli.com

社交互动营销
有效提高成交转换率

在自己的领英好友列表内，选择对应好友，点击**“批量点赞”**，不定期的对相应领英好友的领英动态进行一键模拟手工一对一点赞互动。充分发挥社交开发客户的优势，建立友好的社交互动关系，进一步促进开发客户效果。

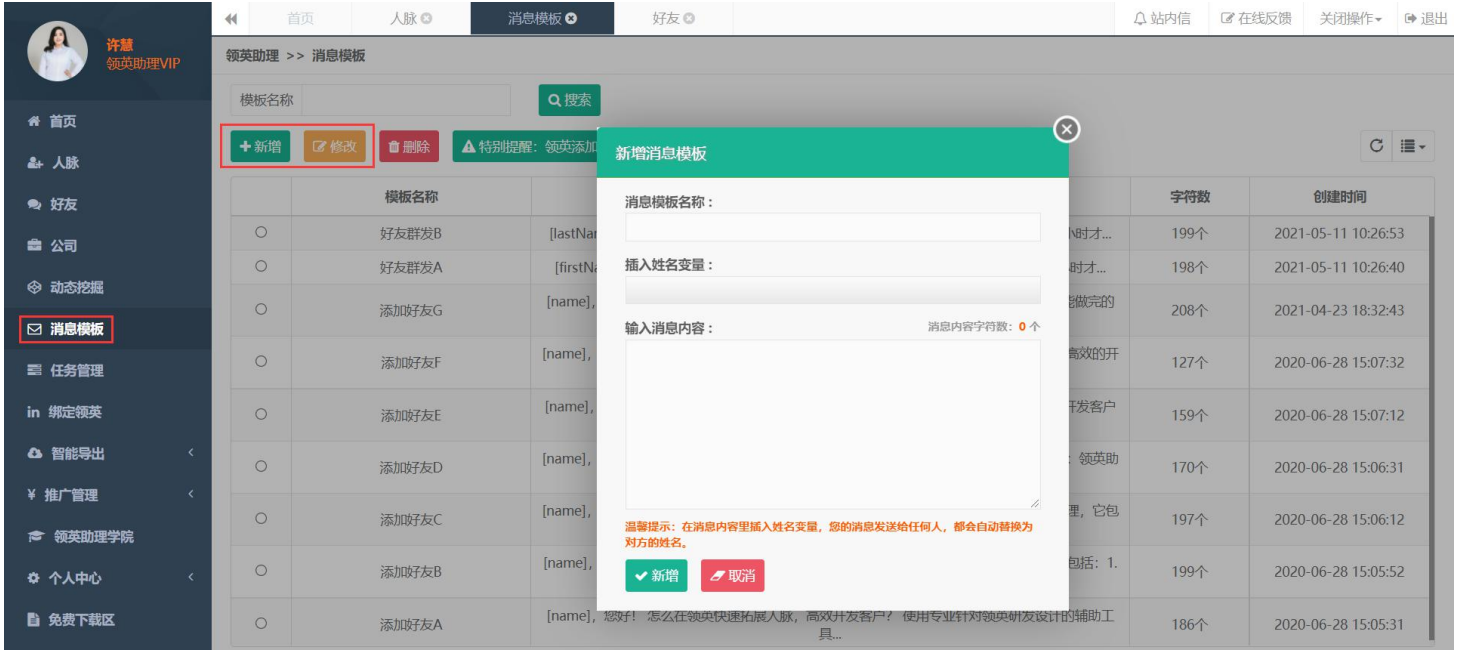
同样应该结合已对自己的领英好友进行了有序的归类分组管理的前提，以保证我们的任何营销开发，互动跟进都是有针对性的，高质量的，有价值的。

领英助理
lingyingzhuli.com

自定义添加消息模版
一键智能选择发送

点击左侧功能菜单栏内的**“消息模版”**，可以自定义设计添加多个消息内容模版，消息内均可设置智能插入姓名变量（自动添加客户姓名）。

之后无论是在批量添加领英好友，还是对领英好友批量发送消息时，都可以一键快速切换不同主题和内容的消息内容模版，或者一次选择多个不同主题和内容的消息内容模版自动切换发送。操作更便捷，更轻松的同时，进一步提高领英开发客户的效果。

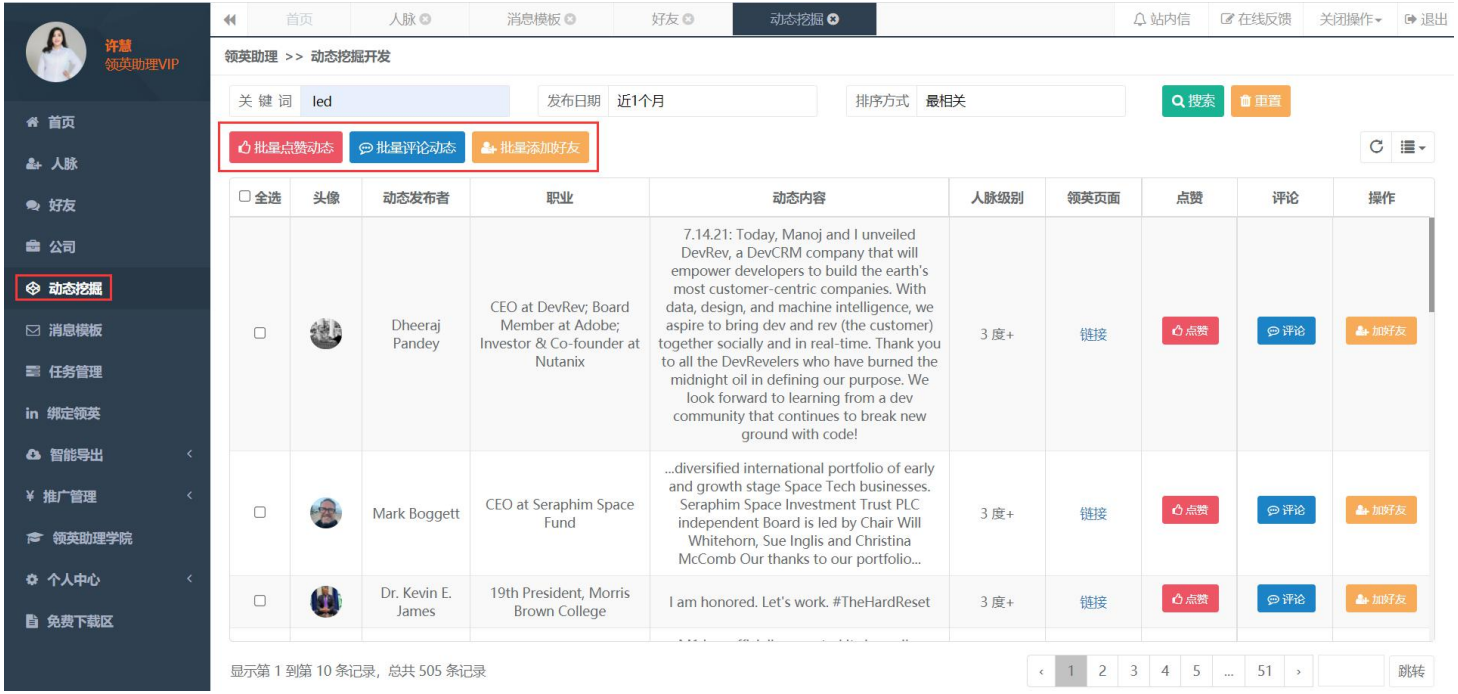


领英助理
lingyingzhuli.com

领英动态挖掘拓展
多维度筛选开发活跃客户

点击左侧功能菜单栏内的**“动态挖掘”**，输入任意关键词组，一键搜索出在领英上发布的相关动态，获得高质量的活跃客户资源。

之后可以一键批量添加相关动态的发布者(客户)，也可以对相关动态进行点赞或者评论，以多种方式触达和吸引客户，最大化的发挥社交化客户开发的属性和优势。



领英助理
lingyingzhuli.com

批量添加领英推荐人脉

点击左侧功能菜单栏内的**“人脉”**，进入页面点击**“批量添加领英推荐人脉”**，我们可以一键批量添加领英为我们推荐的相关人脉，更简单高效的实现关联人脉圈的裂变。

导入邮箱批量添加好友

点击左侧功能菜单栏内的**“人脉”**，进入页面点击**“导入邮箱批量添加好友”**，我们可以导入自己平时所积累的客户邮箱，借助领英对那些比如开发信没有回复的客户进行社交盘活。

领英助理
lingyingzhuli.com

批量撤回已发送（未通过）的邀请

点击左侧功能菜单栏内的**“人脉”**，进入页面点击**“管理已发送邀请”**，我们可以一键批量撤回那些过去发送添加好友邀请后，对方始终没有通过的邀请，以帮助我们更好的管理维护自己的领英账号。

可视化操作任务管理追踪

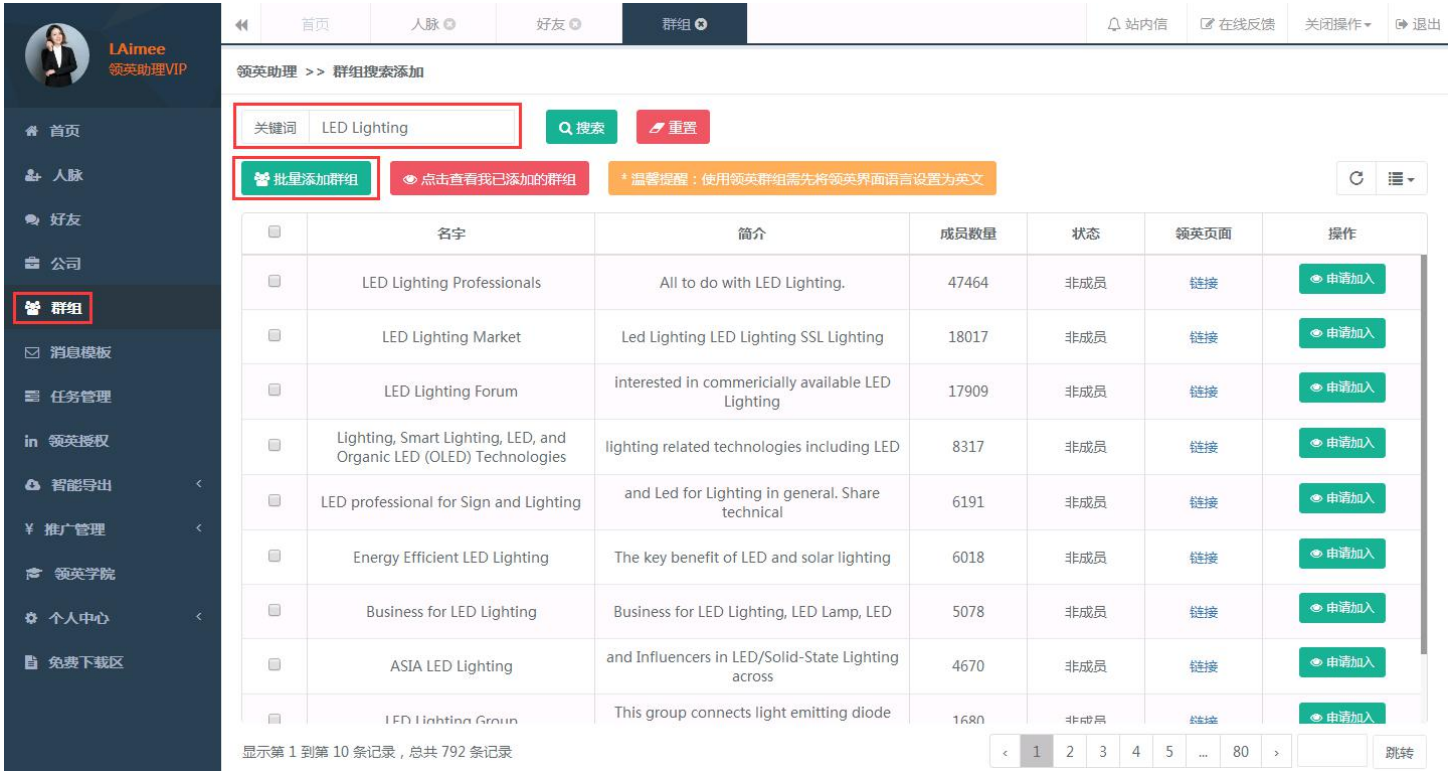
点击左侧功能菜单栏内的**“任务管理”**，我们可以完整详细的查看当天所提交的各类操作任务数量，以及执行情况，以方便我们进行工作计划的优化调整和工作内容的统计管理。

领英助理
lingyingzhuli.com

快速搜索添加群组
建立群体互动营销模式

点击左侧菜单栏内的“群组”，输入任意关键词组，搜索相关领英群组，选择高质量群组申请添加，通过领英群组帮助拓展人脉关系圈。

需要注意的是，领英群组的申请数量有严格限制，所以一定要做好筛选工作，搜索找到和自己产品行业供应链相关的群组。



领英助理
lingyingzhuli.com

纵向深度抓取
掌握采购商联系信息

在领英助理里，选择任意的专属一度人脉客户，点击**“深度抓取”**，就可以获取客户更全面和更有价值的联系信息，包括网站、邮箱、电话、Facebook、Twitter、Skype、Wechat等。

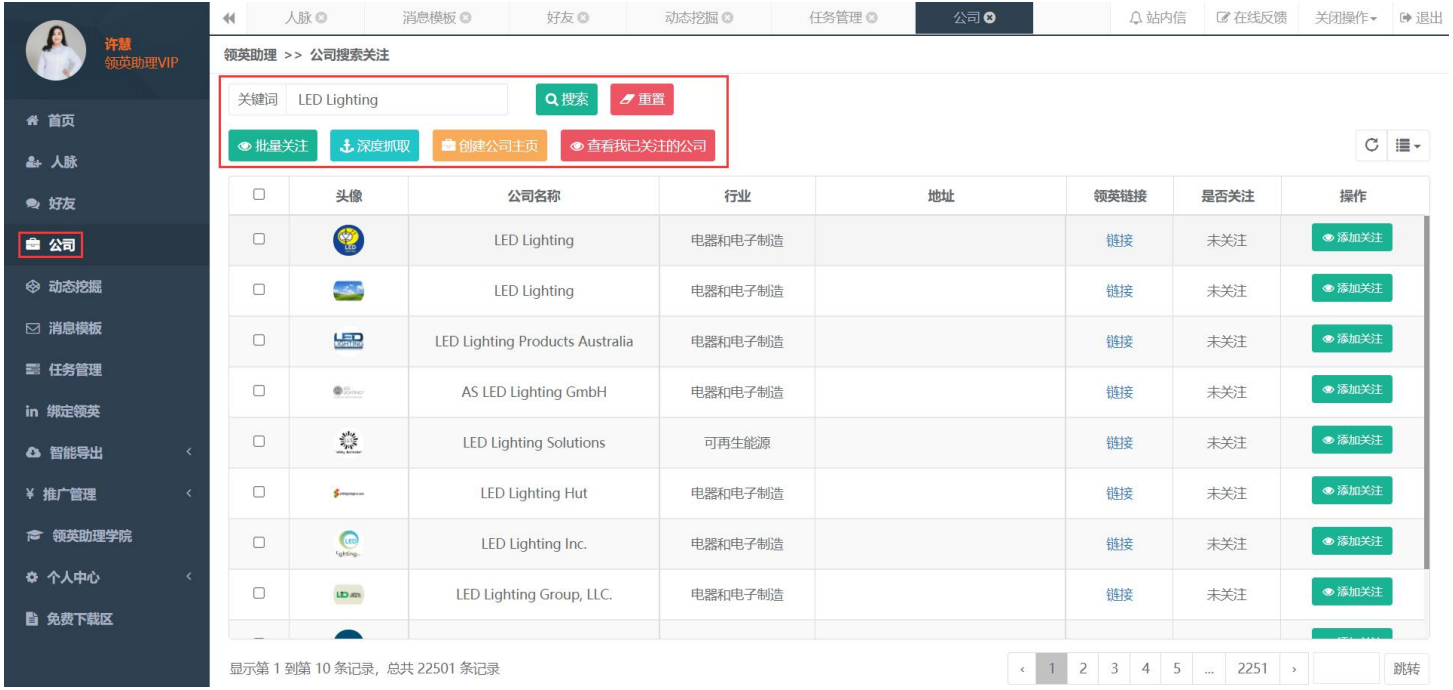
从而保证我们能够对自己的优质目标客户进行多维度和多线程的开发跟进，进行过深度抓取的客户也会同步在智能导出内，方便一键导出Excel信息表格。

领英助理
lingyingzhuli.com

快速搜索关注公司
一键创建公司主页

点击左侧功能菜单栏内的**“公司”**，输入任意关键词组，快速搜索出大量目标公司，选择批量关注，获取公司全体成员信息及实时最新动态，形成互动深入开发。

同时我们还可以一键创建自己的公司主页，更新填充内容，以及定期的上传发布产品，以提高自身形象展示和公司影响力。



信息智能导出

点击左侧功能菜单栏内的**“智能导出”**，一键智能同步导出深度抓取过的领英客户资料，导出格式为Excel表格，内容包含所有联系方式和信息，方便我们进行有序备份管理，多元化开发和跟进。

分享推广奖励

点击左侧功能菜单栏内的**“推广管理”**，复制分享您的专属推广链接至任何地方，所有通过您的专属链接注册领英助理的都是您的邀请用户，可以实时查看自己的邀请情况，并随时提现自己所获得的邀请奖励。

温馨小贴士

- 当我们主动批量邀请添加领英好友时，优先选择添加领英推荐人脉，次之选择搜索添加2度人脉，最后选择搜索添加3度人脉，这样有助于提高您的领英帐号在领英的友好度评分。

- 每天邀请添加好友数量结合您邀请添加好友的通过率，如果您的通过率较低，则应该减少数量，同时优化自己的邀请消息内容提高通过率。记得在消息内智能插入姓名变量（自动添加客户姓名），有助于您提高邀请添加好友的通过率。

- 当我们给领英好友批量发送消息时，应遵循消息内容友好，给同一个人发送的频率适当，避免您的消息在您的领英好友眼里变成了骚扰信息。同样记得在消息内智能插入姓名变量（自动添加客户姓名），有助于提高您的消息质量。

- 无论是批量邀请添加好友还是给好友批量发送消息，记得先在左侧功能菜单栏内的“消息模版”里新增设置多个消息内容模版。之后在提交批量邀请添加好友或者给好友批量发送消息任务时，一次性勾选多个对应的消息内容模板，领英助理会在您所选择的消息内容模板里智能切换发送，从而避免如果长时间发送同一个内容，会被领英判断您在发送垃圾广告信息。

03

使用领英助理的直接收获

温馨提示：领英助理无需下载安装，可以随时随地登录使用，所有操作任务一键提交，无需费时等待，无需人工值守。提交操作任务后支持关闭网页和关闭电脑，领英助理都会完全模拟手工一对一自动执行所有操作任务，彻底解放您的时间和精力，真正意义上实现工作效率的直线上升，智能开启24小时高效开发客户。

快速获得了大量的目标客户资源信息，并让自己的产品服务得到了N次营销曝光

让X个目标客户成为了自己的人脉好友，快速打造了一个高质量的买家“朋友圈”

通过积累转化，每天都有稳定数量的优质有效询盘，快速筛选成交一批客户订单

社交型客户搜索开发，跟进维护，让自己更贴近客户的需求目标，以此为自己构建一个高效自主的外贸客户开发营销体系

04

领英助理适用的行业群体

温馨提示：领英助理无需下载安装，可以随时随地登录使用，所有操作任务一键提交，无需费时等待，无需人工值守。提交操作任务后支持关闭网页和关闭电脑，领英助理都会完全模拟手工一对一自动执行所有操作任务，彻底解放您的时间和精力，真正意义上实现工作效率的直线上升，智能开启24小时高效开发客户。

领英助理
lingyingzhuli.com

根据领英官方宣布，领英全球用户超过8亿，中国领英用户突破4200万

你的客户在这里，而你在哪里？

制造工厂
外贸出口

跨境电商
业务销售

猎头招聘
综合服务

物流货代
离岸商务

05

领英助理用户实名制反馈

温馨提示：领英助理无需下载安装，可以随时随地登录使用，所有操作任务一键提交，无需费时等待，无需人工值守。提交操作任务后支持关闭网页和关闭电脑，领英助理都会完全模拟手工一对一自动执行所有操作任务，彻底解放您的时间和精力，真正意义上实现工作效率的直线上升，智能开启24小时高效开发客户。

领英助理
lingyingzhuli.com

深圳市迪普科技有限公司

学习过很多领英客户开发的方法课程，但是实际操作起来收效甚微，慢慢的只把领英作为一个辅助调查分析客户信息的工具。直到今年年初在商务厅组织举办的出口企业交流会上了解到领英助理这款工具，才真正重新开始认识和发挥了领英平台的价值，现在团队里基本每个业务员每天都可以在领英上得到意向客户的询盘，真的很赞，希望领英助理可以优化升级更好用的功能，帮助我们开发更多的客户。

义乌市欧路达粘胶制品有限公司

相较于Facebook来说，LinkedIn更适合我，因为LinkedIn上活跃的用户更职业也更专业，我很多年前就已经在LinkedIn上积累开发客户。领英助理这个辅助工具是一个朋友推荐给我使用的，目前我会每天通过它少量的自动添加好友，更主要的是通过它对我的LinkedIn好友进行分组管理，然后不定期的根据不同分组的客户批量发送开发信，非常感谢领英助理，让我能更好的打理LinkedIn。

领英助理
lingyingzhuli.com

泉州市闽德信货运代理有限公司

领英助理的界面和操作都很简单，上手也很容易，高效智能的自动化完成了人工无法完成的工作内容，我特别喜欢批量添加好友和批量群发消息的功能，因为这两个功能里还可以直接插入称谓变量，客户察觉不到批量自动发送的痕迹，都会认为是我们一对一给他发送的，现在我们整个公司的每个业务员，每天都在使用，已经陆陆续续的成交了不少订单。

上虞市瑞兴金属制品有限公司

我是一名全职外贸SOHO，一些费用投入很高的客户开发渠道无力承担，之前订单主要来源都是依靠谷歌开发信和自己积累的一些老客户，但是现在开发信回复率越来越差，老客户订单也一再缩水，所以自己也开始学习通过社交媒体开发客户，第一次看到领英助理就毫不犹豫的注册使用了，现在自己有两个领英帐号，每个帐号都有3000多个好友，还在继续搜索添加，每天除掉一些通过之后索要免费样品、感谢之类的回复外，真实有效的询盘平均15个，很棒！

06

你不可以错过的领英助理

温馨提示：领英助理无需下载安装，可以随时随地登录使用，所有操作任务一键提交，无需费时等待，无需人工值守。提交操作任务后支持关闭网页和关闭电脑，领英助理都会完全模拟手工一对一自动执行所有操作任务，彻底解放您的时间和精力，真正意义上实现工作效率的直线上升，智能开启24小时高效开发客户。

领英助理
lingyingzhuli.com

使用领英助理，做好外贸的新方式

高效利用领英开发客户

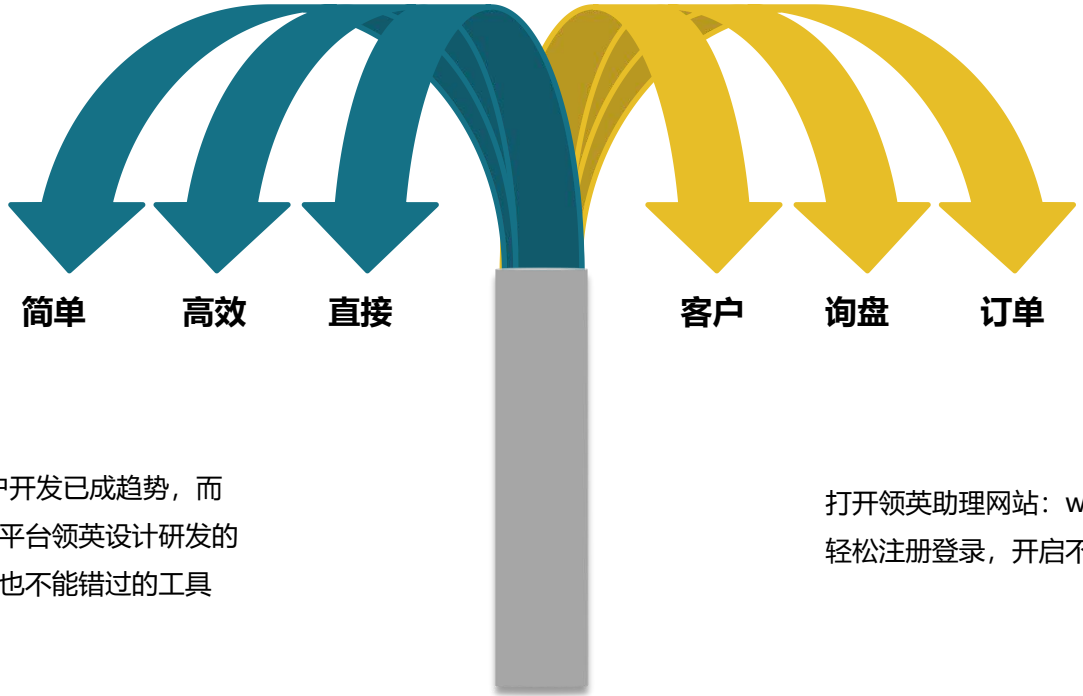
- 注册使用领英助理，深度挖掘领英社交价值，高效利用领英开发客户
- 从此不依赖任何传统的客户开发渠道，反而可以更有效的获得询盘订单
- 不仅可以覆盖B2B平台、展会等传统渠道所接触的客户，还可以帮助开发那些在传统渠道所接触不到的优质客户群体

- 主动向目标客户推广产品，快速获取大量优质询盘，执行社交互动营销，有效促进订单成交
- 更直观、详细的了解客户公司，客户本人，并且可以直接分析锁定采购重点人
- 在领英上持续积累潜在目标客户的同时，做好自身的内容营销，进行专业的价值输出，你在主动开发客户，客户也在主动帮你开发

领英助理
lingyingzhuli.com

使用领英助理，做好外贸的新方式

高效利用领英开发客户



外贸4.0时代，社交化客户开发已成趋势，而
针对全球最大的职场社交平台领英设计研发的
领英助理，是你无论如何也不能错过的工具

打开领英助理网站：www.lingyingzhuli.com，
轻松注册登录，开启不一样的客户开发渠道

领英助理
lingyingzhuli.com

领英助理的主要功能包括：

01. 同步领英一键精准搜索客户
02. 同步领英一键批量添加好友
03. 同步领英一键好友分组管理
04. 同步领英一键批量发送消息
05. 同步领英一键批量撤销邀请
06. 同步领英一键社交营销互动
07. 同步领英一键提取客户资料
08. 实时风险识别控制保护系统

领英助理的主要作用包括：

01. 精准搜索定位，锁定高质量目标客户
02. 一键添加好友，打造优质买家资源库
03. 好友分组管理，实现针对性精准营销
04. 批量发送消息，获得稳定一对一询盘
05. 社交互动营销，有效提高成交转换率
06. 纵向深度抓取，掌握采购商联系信息
07. 信息智能导出，客户营销跟进多元化
08. 任务离线执行，高效自动化开发客户

温馨提示：领英助理无需下载安装，可以随时随地登录使用，所有操作任务一键提交，无需费时等待，无需人工值守。提交操作任务后支持关闭网页和关闭电脑，领英助理都会完全模拟手工一对一自动执行所有操作任务，彻底解放您的时间和精力，真正意义上实现工作效率的直线上升，智能开启24小时高效开发客户。

领英助理
lingyingzhuli.com

使用领英助理，增加200%的意向客户，提升100%的销售业绩。

THANK YOU

领英助理